

**Date de début**

ASAP

**Activité**BUSINESS DEVELOPMENT  
Energies renouvelables**Entité**AGREGIO SOLUTIONS –  
Groupe EDF**Localisation**

La Défense

**Nature de l'offre**

Alternance

**Environnement Professionnel****Qui sommes-nous ?**

Né en 2023 de la fusion d'Agregio et de Store & Forecast, filiales à 100% d'EDF, **Agregio Solutions** est le leader de l'agrégation en France et un acteur reconnu sur les marchés de la valorisation des énergies renouvelables, des flexibilités et du stockage.

Nous contribuons à maintenir l'équilibre permanent du réseau électrique et à intégrer les énergies renouvelables variables pour répondre au défi de la transition énergétique. Nos clients sont les producteurs d'énergies renouvelables, les développeurs de projets de stockage et les consommateurs finaux, en France et à l'international. Dans un système électrique de plus en plus décentralisé et décarboné, nous les accompagnons en optimisant sur les différents marchés la valeur de leurs actifs de production locaux et des flexibilités liées à leur production ou à leur consommation, pour générer de nouveaux revenus grâce à des solutions performantes et innovantes.

**Environnement de travail**

Notre organisation à taille humaine favorise les échanges entre les différentes équipes, aussi bien techniques que métiers. Le collectif est jeune, dynamique et motivant. Vos collègues et voisins de bureaux seront aussi bien les équipes de développement que les product owners, les opérations, les projets, les équipes optimisation, etc..

Agregio Solutions connaît une forte croissance et une expansion de ses activités. Les projets sont nombreux et on compte sur vous pour être force de proposition pour la mise en œuvre de solutions performantes et fiables !

Sur son site de Paris, Agregio Solutions développe une expertise s'articulant autour de deux cœurs de métier et favorisant l'émergence des énergies renouvelables intermittentes :

- Agrégation d'actifs, principalement éoliens et solaires, de différents producteurs en France ;
- Agrégation de flexibilités chez les consommateurs d'électricité qui ont la capacité de moduler leur consommation en cas de tension sur le réseau électrique

Le développement d'Agregio Solutions se base sur les principaux objectifs suivants :

- Le développement d'un portefeuille commercial de clients producteurs et consommateurs ;
- Le développement de stratégies d'optimisation et de valorisation des actifs décentralisés sur les marchés de l'énergie ou directement auprès de consommateurs ;
- Le développement d'une plateforme digitale (Virtual Power Plant) permettant d'opérer et de contrôler à distance les actifs décentralisés en temps réel (plateforme d'optimisation et IOT).

Dans ce contexte, **Agregio Solutions souhaite renforcer son équipe de développement commercial** en proposant une offre d'**alternance** au sein de l'équipe « **Agrégation d'énergie renouvelable** ».

*N'imprimez ce message que si vous en avez l'utilité.*

**AGREGIO SOLUTIONS**Tour Europe 33 Place des Corolles, 92400 Courbevoie  
**[www.agregio-solutions.com](http://www.agregio-solutions.com)****Comment postuler ?****Adresser votre CV et votre lettre de  
motivation à l'adresse****[valentine.vacelet@agregio-solutions.com](mailto:valentine.vacelet@agregio-solutions.com)**

## **Profil recherché**

Formation type École  
d'Ingénieur ou de  
Commerce

Une première expérience  
professionnelle dans l'énergie  
est un plus

## **Pour en savoir +**

<https://www.agregio-solutions.com>

## **Missions du poste :**

Au sein d'une structure agile et flexible, vous rejoindrez l'équipe de Business Development « Production EnR » pour contribuer au développement d'Agregio Solutions auprès des producteurs d'électricité renouvelable et des consommateurs.

Vos missions principales seront les suivantes :

- **Appui à la relation commerciale avec nos clients :**
  - Participer aux réponses aux appels d'offres, chiffrages et rédaction des contrats avec nos clients producteurs ;
  - Participer au développement des contrats PPA (Power Purchase Agreement), en lien avec les producteurs renouvelables, les clients consommateurs et les équipes commerciales du groupe EDF ;
  - Contribuer aux relations opérationnelles sur les contrats en cours
- **Analyse de la performance commerciale :**
  - Contribuer à l'amélioration du CRM pour atteindre les besoins commerciaux, opérationnels et de suivi de risques
  - Analyser nos résultats commerciaux et mettre en place des indicateurs de suivi de la performance
- **Industrialisation de nos processus commerciaux et opérationnels** pour l'énergie, les garanties d'origine et les garanties de capacité

Le poste couvre un large périmètre d'activités et nécessite une forte capacité d'adaptation.

## **Compétences requises**

- Bonne connaissance des marchés de l'énergie, en particulier de l'électricité
- Capacité de collaboration avec des équipes variées, en interne comme à l'externe
- Capacité d'analyse, de synthèse et de rédaction
- Aisance relationnelle, culture du résultat et de la satisfaction client
- Capacité d'adaptation dans un marché très évolutif, proactivité et créativité

## **Informatique**

Maîtrise des outils bureautiques indispensables : Word, Excel, Powerpoint.

*N'imprimez ce message que si vous en avez l'utilité.*

## **AGREGIO SOLUTIONS**

Tour Europe 33 Place des Corolles, 92400 Courbevoie  
[www.agregio-solutions.com](http://www.agregio-solutions.com)

### **Comment postuler ?**

**Adresser votre CV et votre lettre de  
motivation à l'adresse**

[valentine.vacelet@agregio-solutions.com](mailto:valentine.vacelet@agregio-solutions.com)