

Environnement Professionnel

Qui sommes-nous ?

Née en 2023 de la fusion d'Agregio et de Store & Forecast, filiales 100% d'EDF, **Agregio Solutions** est le leader de l'agrégation en France et un acteur reconnu sur les marchés des flexibilités et du stockage.

Agregio Solutions développe des systèmes énergétiques qui contribuent à maintenir l'équilibre permanent du réseau électrique et à intégrer les énergies renouvelables variables pour répondre au défi de la transition énergétique.

La filiale accompagne ainsi les producteurs d'énergies renouvelables, les développeurs de projets d'énergies renouvelables ou de stockage ainsi que les consommateurs finaux, en France et à l'International. En valorisant les actifs de production décentralisés et les flexibilités liées à la production ou à la consommation sur les différents marchés, Agregio Solutions génère de nouveaux revenus pour ses clients. Elle valorise également les actifs de stockage par batteries qui, associés à un pilotage intelligent de l'énergie via l'EMS (Energy Management System), maximise l'autoconsommation ou accompagne les systèmes énergétiques autonomes tels que les micro-réseaux.

Le cadre de travail

Le cadre de travail dans nos bureaux ainsi que notre organisation à taille humaine favorisent grandement les échanges entre les différentes équipes, aussi bien techniques que métiers.

Vos collègues et voisins de bureaux seront aussi bien les équipes de développement mais également les product owners, les opérations, les projets, les équipes optimisation, etc..

Agregio Solutions, connaît une forte croissance et une expansion de ses activités. Les projets sont nombreux et on compte sur vous pour être force de proposition pour la mise en œuvre de solutions performantes et fiables.

Dans une dynamique qui a gardé son esprit start-up, Agregio Solutions Paris s'articule autour de deux cœurs de métier favorisant l'émergence des énergies renouvelables et intermittentes :

- Être l'expert de l'approvisionnement vert du Groupe EDF (Corporate PPA, Garanties d'origines premium) en agrégeant des actifs de production renouvelables (éolien, Solaire, Hydraulique, Biomasse, Biogaz)
- Être l'agrégateur de flexibilités chez les consommateurs d'électricité (industriels ou tertiaires) qui ont la capacité de moduler ou de reporter leur consommation en cas de tension sur le réseau d'électricité et de les valoriser sur l'ensemble des mécanismes de marché disponibles (Appel d'offre RTE, mécanisme de Capacité, Services Système, etc...)

Le développement d'Agregio s'articule autour des principaux objectifs suivants :

- Le développement d'un portefeuille commercial de clients producteurs et consommateurs en France et à l'international en lien avec le Groupe EDF
- Le développement de stratégies d'optimisation et de valorisation des actifs décentralisés sur les marchés de l'énergie ou directement auprès de consommateurs
- Le développement d'une plateforme digitale (Virtual Power Plant) permettant d'opérer et de contrôler à distance les actifs décentralisés en temps réel (plateforme d'optimisation et IOT)

Dans ce contexte, **Agregio Solutions souhaite renforcer son équipe de développement commercial, en proposant une offre en alternance, en tant que Business Developer au sein de l'équipe « Flexibilités » sur le segment de l'effacement de consommation.**

Date de début

ASAP

Activité

BUSINESS DEVELOPER
FLEXIBILITÉS

Entité

AGREGIO SOLUTIONS –
Groupe EDF

Localisation

La Défense

Nature de l'offre

Alternance

N'imprimez ce message que si vous en avez l'utilité.

AGREGIO SOLUTIONS

Tour Europe 33 Place des Corolles, 92400 Courbevoie
www.agregio-solutions.com

Comment postuler ?
Adresser votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse
jihane.hamidi@agregio-solutions.com

Missions du poste :

Au sein d'une structure agile, en tant que chargé d'affaires, vous rejoindrez l'équipe commerciale pour contribuer au développement d'Agregio Solutions auprès des producteurs et des consommateurs d'électricité et au développement de nouvelles offres de service.

Vos missions principales sont les suivantes :

- Participer aux cotations et chiffrages d'offres de valorisation d'effacement de consommation d'électricité sur les différents mécanismes & marchés de l'énergie ;
- Participer à la réponse à des appels d'offres et mener des négociations avec les clients ;
- Participer à la construction de la stratégie commerciale d'Agregio Solutions ;
- Participer à l'animation de canaux internes et externes (suivi des indicateurs, suivi des moyens, accompagnement et formation, boîte à outil, qualification, etc.) ;
- Participer à la rédaction de contrats ;
- Contribuer à la structuration de nouvelles offres sur de nouveaux segments de marché (études de potentiel, analyses stratégiques, etc.) ;
- Participer au développement d'une approche « Customer Care » sur un portefeuille de clients.

Le poste couvre un large périmètre d'activités et nécessite une forte capacité d'adaptation.

Profil recherché

Formation bac + 5 de type master, École d'ingénieur, École de Commerce, généraliste ou spécialisée, avec une appétence pour la relation commerciale et le secteur de l'énergie.

Compétences requises

Fort intérêt pour le secteur de l'énergie.

Capacité d'adaptation et esprit d'équipe.

Une bonne connaissance des marchés de l'énergie et des mécanismes de flexibilités est un plus.

Un fort esprit commercial, de l'aisance relationnelle, une culture du résultat et de la satisfaction client.

Langues

La maîtrise de l'anglais est indispensable.

La maîtrise d'une ou plusieurs langues européennes est un plus.

Informatique

Maîtrise des outils bureautiques indispensables : Excel, Powerpoint.

Une maîtrise avancée des outils informatiques est un plus : Excel VBA, publipostage, bases de données.

Pour en savoir +

Présentation d'Agregio Solutions de l'équipe dynamique et des sujets de la flexibilité électrique :

➔ Jetez un œil à [notre page LinkedIn](#)